

Porelia veut retrouver les fondamentaux

Assemblée générale / Au sein d'une filière en proie aux doutes tant sur les plans organisationnels que commerciaux, le groupement Porélia réaffirme avec assurance ses choix stratégiques et ses valeurs.

« Nos valeurs sont là, témoin du passé, garantes de l'avenir », peut-on lire en accroche de l'assemblée générale de Porélia qui s'est tenue en juin dernier. Comme si le groupement semblait aborder sans inquiétude particulière cette période qualifiée pourtant de convalescente pour la filière en s'appuyant fermement sur ses valeurs qui sonnent comme une devise: indépendance, liberté et respect de l'éleveur. « L'éleveur doit être maître de ses choix et libre d'agir sur tous les flux de son exploitation afin que celle-ci soit réellement autonome économiquement », confirme François Pot, président du groupement. Pour cela, Porélia met à sa disposition tout ce qui peut contribuer à améliorer les performances de son entreprise: conseil personnalisé, optimisation des



François Pot et Jacques Guéguen, respectivement président et directeur de Porélia.

achats ou échanges de savoir-faire. Ces échanges ont, par exemple, pris la forme de « groupes de progrès » disséminés sur l'ensemble de la Bretagne et dont l'objet est de réunir des éleveurs d'une même zone géographique pour échanger expériences et savoir-faire sur des sujets donnés (la vaccination de qualité, la maîtrise de la reproduction ou l'élaboration d'un guide de maintenance). Par ailleurs et de façon plus générale, des commissions (sur le pilotage technique, les matières premières, le sanitaire ou le com-

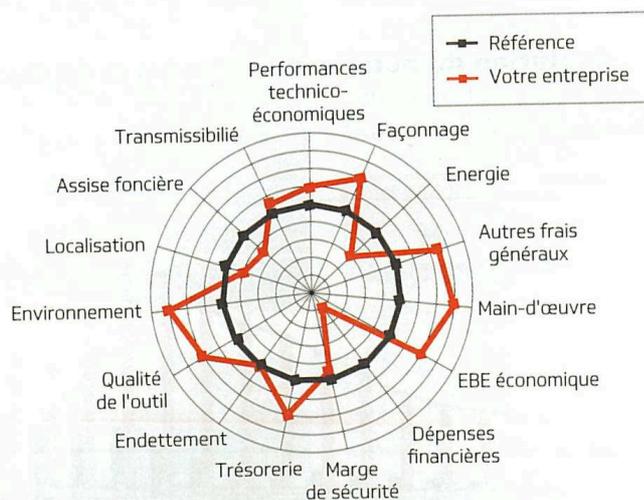
merce) permettent de faire partager à tous les adhérents les expériences de chacun, de valider les choix techniques et économiques et de réfléchir aux perspectives à moyen et long terme. Enfin, un groupe « Jeunes » a été constitué pour apporter dynamisme et inven-

tivité et garantir la pérennité du groupement.

L'ÉCONOMIE DU PARTAGE

Au cours de l'année 2015, de nombreuses autres initiatives sont venues compléter cette offre. Ainsi, une quinzaine de réunions-formations ont été dispensées sur des thèmes très précis comme la vaccination, l'IC et l'énergie ou sur des réflexions plus larges comme « Mieux comprendre les écarts de situation entre élevages » et « Analyse des forces et faiblesses de votre entreprise » (voir graphique ci-dessus). Parallèlement, des groupes de travail se sont, par exemple, penchés sur l'achat groupé d'électricité, les évolutions réglementaires ou la circulation du virus SRDP dans les élevages. Autant d'initiatives dont ont pu aussitôt profiter l'ensemble des adhérents. C'est

Analyse des forces et faiblesses de votre entreprise



Dans le cadre de la formation « analyse des forces et faiblesses de votre entreprise », l'éleveur peut non seulement situer son exploitation dans chaque domaine mais également disposer d'une analyse personnalisée de ses chiffres.

Résultats GTE Porélia/Bretagne

2015	Porélia	Bretagne (source Ifip)	Ecart
kg carc. produit/truie/an	2 072	2 065	+7
Nb porcs produits/truie prés./an	23,78	23,20	+0,58
Tx perte et saisie 8-115, %	5,84	6,20	-0,36
IC global	2,85	2,80	+0,05
TMP	60,69	61,00	-0,31
Coût aliment/100 kg, €	84,32	88,20	-3,88
Ptix aliment, €/t	227	241	-14
Marge/100 kg carc., €	51,70	45,90	+5,80

Source: Porélia

Fier de la politique qu'il a mise en place, Porélia se réjouit d'obtenir une marge supérieure à la moyenne bretonne.

CHIFFRES 2015

850 000 porcs charcutiers
 220 adhérents
 42 salariés
 2 sites (Pleyben,
 Guingamp)

alors sans hésiter qu'ils viennent, à leur tour, à l'image de Sylvie et Jean-Charles Guiomar, éleveurs à Camlez (Côtes-d'Armor), expliquer à leurs confrères les différentes étapes de leur développement. *« Ces témoignages sont d'autant plus importants à faire partager que ce sont les éleveurs qui créent la richesse et l'emploi, indique François Pot. Puisque nous n'avons rien vu venir de la part de nos politiques en ce qui concerne l'embargo russe, les distorsions en tous genres ou (du moins jusqu'à présent) les mentions d'origine, autrement dit toutes nos revendications légitimes pour retrouver de la compétitivité, inspirons-nous des orientations préconisées par Frédéric Duval*, notamment la valeur travail et projetons-nous vers l'avenir en nous appuyant sur les fondamentaux: baisse du prix de revient, cochon de qualité, priorité au Marché du porc breton. [...] En revanche, la contractualisation ne va pas dans le sens du commerce. A moyen terme, elle affaiblira le maillon production car elle lui enlèvera son autonomie. Je ne suis pas opposé aux contrats mais les règles du jeu doivent avant tout appartenir aux éleveurs. »* Indépendance, liberté et respect de l'éleveur, une devise à laquelle le président ne dérogera décidément pas. ■

Dominique Villars

*Frédéric Duval, délégué général du Medef Bretagne est intervenu dans le cadre de l'assemblée générale de Porélia pour faire une conférence sur la compétitivité des entreprises françaises.

